



ロータリー：  
変化をもたらす

Rotary



# 「楽しい例会、楽しく食事、健康な毎日で奉仕の実践」 山形南ロータリークラブ会報

ROTARY INTERNATIONAL DISTRICT 2800

RI会長：イアンH.S.ライズリー 2800地区ガバナー：鈴木 一作 ガバナー補佐：鈴木 政康  
会長：伊勢 和正 幹事：石山 祐介 会報・史料委員会 委員長：間木野仁美  
委員：金田 亮一 谷池 正弘 鉄 浩二 鈴木 崇弘

## 第2198回例会

2017-12/5 (火) 天気 (雨)

□例会場：ホテルキャッスル

□点 鐘：PM 12:30 伊勢 和正 会長

□司会進行 (SAA)：佐藤 直人 君

□ロータリーソング：「国歌」「四つのテスト」

### 会長挨拶



皆さんこんにちは。この度恒例の中津ロータリークラブの訪問につきましては来年の4月17日(火)と18日(水)の両日私共が訪問をするということになりました。ただ今回は中津市を訪れるだけでなく、近郊を観光しながらの旅を考えており日本旅行の工藤支店長のお知恵をお借り致し日程を作成していただきました。17日の初日は福岡空港からまずは学問と厄除けの神様で有名な大宰府天満宮にご参拝を致します。菅原道真公の御廟所として知られ、全国12,000社の天神さまをお祀りする神社の総本宮と称され、年間800万人の参

拝者が訪れます。そこから佐賀県に入り、鳥栖の佐賀牛ステーキで有名な花やしきステーキレストランで昼食、その後熊本県熊本城に行きお城の復興状況を見学。夕方九州では最近1,2番の人気がある阿蘇山のふもと黒川温泉の宿「山河」に入ります。ゆっくり温泉に入りおいしい熊本料理に舌つづみを打ちここでリフレッシュ！翌日は高さ173m長さ390mの九重「夢」大吊橋を渡ってみて、その後一路中津まで1時間あまりのバスの旅。到着後中津ロータリークラブの例会に出席、会員の皆様と懇親を深め帰路につきます。福岡空港から仙台経由で山形着は20:30予定です。この際まだ中津を訪問していない会員は是非一緒にいかがですか？どうぞ宜しくお願い致します。

### 幹事報告 石山 祐介 幹事

1. 先週の新そば例会では大勢のご参加そして財団、米山への寄付もして頂きありがとうございました。
2. 来週の例会は年次総会となりますのでご出席お願い致します。
3. 19日火曜日はクリスマス家族会です。出欠の返信がまだの方は忘れずによりしくお願いします。又当日はビンゴ大会を行いますので協賛の品を是非ご協力下さい。
4. 今月のロータリーレートは112円です。円高に振れましたので寄付がまだの方は12月がお徳です。
5. 例会終了後理事会を開催致します。

- 鈴木 正則君 12月19日のクリスマス例会の大ビンゴ大会よりお願いします。
- 伊藤 誠君 日本旅行さんより中津訪問日程表ができました。4月是非参加下さい。
- 石山 祐介君 青田のジープがリニューアル。山形県ではアメリカ車を唯一扱っています。是非おこし下さい。
- 宮舘 順治君 誕生祝ありがとうございました。

### 新入会員のご紹介

スポンサー 伊勢 和正 会長  
株式会社 チェリーランドさがえ  
取締役本部長 本間 安信 君



米山奨学生イ・ジェムン君に  
奨学金の贈呈

### 委員会報告

親睦活動委員会 工藤 毅 君

12月の誕生日は、宮舘順治君、大久保章宏君、菊川 昭君の3名の方です。おめでとうございます。



ニコニコBOX 宮舘 順治君

伊勢 和正君 中津訪問よろしく、山響よろしく、クリスマス例会プレゼント当日持参お願いします。

金田 亮一君 日本タウン誌フリーペーパー部門で弊社発行のgattaがグランプリをいただきました。

大久保章宏君 誕生日ありがとうございました。妻とガバナーノミニーの研修会4日間行ってきました。

鈴木 崇弘君 次男がサッカーの最後の大会で優勝し涙が止まらなくなりました。

### 12月度理事会報告 (協議事項)

1. 新春御祈禱と新年会の件、下記内容にて了承。  
1月9日(火)18時30分ハルスグランデール、会費は昨年同様3,000円とする。
2. 本間安信会員の委員会配属について…親睦活動委員会に決定
3. 第4回クラブ協議会について下記内容にて了承  
1月16日(火)例会終了後13時40分から大小各委員会の上期報告と下期の計画について。理事会はクラブ協議会終了後に開催する。
4. 下期年会費の納入書送付について…下期会費 115,000円にて了承。
5. 大久保ガバナーノミニー事務所への準備金貸付にて了承。

例会場／ホテルキャッスル 例会日／毎週火曜日 12:30～13:30

事務所／山形市十日町1-1-26 歌懸稲荷神社 社務所ビル2F TEL.023-632-7777 FAX.023-624-5200

山形市内 例会日案内

月曜日

山形西 山形イブニング

火曜日

山形中央

水曜日

山形

木曜日

山形北

金曜日

山形東



(株)荘内銀行  
鈴木 崇 弘 君

皆様ご商売をされていますので金利には敏感でしょうから、やはり、最近耳にする「マイナス金利」というテーマで、地方銀行の支店長として実感も含めてお話ししたいと思います。マイナス金利の意味についてですが、この話は一般の銀行金利の状況を表したものではありません。具体的に何がマイナスなのか？これはズバリ日本銀行の預金金利が一部マイナス0.1%になったので「マイナス金利」政策と呼ばれており、日本銀行の預金金利がマイナスになるとどんな影響が出るのか？という部分を少し詳しく触れていきたいと思えます。まず、マイナス金利は日本銀行の金融緩和政策の一つであり、目的をもって意図的に行われている施策です。日本の金利はバブル崩壊以降、金融緩和をすすめた結果20年以上年々金利が下がり続けてきた。それでも景気は本格回復せずに、今から10年前の2008年もリーマンショックでは、日本のみならず世界中が大不況に陥りました。その中で登場したのが日本銀行黒田総裁です。まず5年前にバズーカと及ばれ「異次元の緩和」を発表しました。これは簡単にいえば「日銀が日本国債をこれまでの倍額買う」というもので金額的には当初年増50兆、のちに年増80兆規模に拡大しました。現在は国債の日銀保有額が400兆円、国債全体の残高が約900兆円ですので実に44%、単年の発行分であればほぼほぼ買占めるような規模に相当しています。これにより日銀は長期国債

の金利コントロールしており、ほぼ0%に近い水準に抑え込んでいます。最近では10年国債で0.04%程度です。こうした日銀による膨大な国債購入で国債を買えなくなった先があります。それはわれわれ銀行です。銀行は預金を集めて貸出に回していますが、残りのかんりの部分を国債で運用していました。新たな国債の購入が難しくなり、過去に保有した国債の満期償還が続くと、銀行の手元に大量の資金が蓄積されるようになりました。我々銀行は余ったお金を現金で持ちません。皆さんと一緒に預金口座に預けています。これが日本銀行の当座預金です。2013年以降、日銀が長期国債保有額を急増に合わせて当座預金残高も急増しています。つまり銀行は運用のできない資金を大量に手元に抱えることになり、企業などへの貸出をより積極的にしなければ収益を得られない状況に追い込まれました。実際にこれ以降、住宅ローンや企業向け銀行金利の水準下落が一層進んだ実感があります。また、金融機関通しの競合も熾烈さを増し、借り手側のメリットが拡大した期間でした。こうした背景を受けて2016年1月に「マイナス金利政策」が導入されました。銀行が当座預金の増加部分は金利マイナス0.1%にするというもの、銀行にとってははいよいよ逃げ場がない状況に追い込まれてしまいました。その分、株式や外国債券の購入が増加しつつありますが、このところの銀行決算が総じて悪化しているのはこの政策による影響を回避できていないことが大きな要因です。この環境では、事業規模、投資規模が大きく信用力があり成長意欲のある企業にとって現在の状況はメリットが大きい状況です。また規模は小さくても成長意欲の高い企業へ以前より積極的に銀行は対応してきていると思えます反面、預金取引のみの先にとっては現状デメリットしかない状況で、最近では限りなく0%に近づきつつあります。政策的にはハンドルの切りすぎた状態になっている気がしています。最近の株価高騰も極端になってきていますし地価や物価上昇についても一気に進む可能性もありますし、物事の潮目をよく見て行動することが大切だと思います。こうした状況がどこまで続くのかですが、日銀は金融緩和施策について目標を設定しています。それは、2%の物価上昇が安定的に持続するまでですが、今年度は目標水準に達しておらず方針転換の2%物価上昇達成の現在予測値は2019年以降とみられ、3年はこの状況が続くと考えて予測すべきでしょう。

今後は金融機関において新しいサービスや思い切った戦略転換が起きて、選択の幅が広がるようになると思えますので是非楽しみにしてください。



ルート企画山形事務所  
代表社員  
鉄 浩 二 君

皆様、こんにちは。この度は、卓話の機会を頂戴しまして誠にありがとうございます。私は、昭和51年8月21日生まれの現在41歳です。金属の「鉄」一文字で「くろがね」と読みます。出身は埼玉県久喜市という街になります。地元の小学校・中学校を卒業後、東京の池袋にある巣鴨高校という高校に進学をしました。この巣鴨高校という学校は、進学校なのですが、私自身、勉強に全くついていけず、入学早々一学期のうちに落ちこぼれてしまいました。また埼玉の田舎町から都会に出た高校生の私にとって、池袋という街は、キラキラと輝いており、女子高生はルーズソックスにミニスカートというコギャル全盛期だったのでそれは刺激が強く、フラフラと遊び呆けている高校時代を過ごしました。そんな高校生活を3年間も続けたので、当然大学受験には失敗、浪人生活に突入しました。なんと1年で明治大学にひっかり、進学をしたわけですが、明治大学のホームタウンは、新宿です。歌舞伎町という日本を代表するネオンがまぶしい街がありますので、また誘惑に負けフラフラと遊び呆けてしまったわけですが、当然お金が続かず、昼夜を問わずアルバイト生活に明け暮れるという大学時代をすごしました。本業である勉強をする環境がたっぷりあったにもかかわらず、全く勉強しない学生時代を過ごした当時の自分を叱りたい気持ちで、今はいっぱいです。そして、就職活動を迎えるわけですが、当時は、就職氷河期という厳しい時代でした。ただ、就職活動では実体験に基づくアルバイトの経験談が功を奏しまして、自動車メーカーのスズキから内定が貰え、無事就職できました。スズキに入社後、最初の仕事というのは、24時間稼働の工場にある塗装生産ライン勤務でした。まだ塗装がされていない自動車が次々と流れてくるのですが、下地だけのボディをゴム手袋をした左手で触り、塗装面に凹凸やブツがあったりすると右手に持った紙やすりでこすり滑らかにするというだけのただただ単純作業を毎日8時間ひたすらやるという仕事でした。ある意味、過酷な仕事でした。そんな工場での生産勤務終了後の配属ですが、スズキでは全国各地に新入

社員全員を出向させるという人事制度でしたので、私も出向することになったのですが、初の赴任地はここ「山形県」でした。これが、私の山形県人としての第一歩となり、人生のターニングポイントとなりました。

山形県に赴任したのが5月の末でした。笹谷峠をきましたが、一部まだ雪が残っており、すごいところに来たなぁというのが第一印象です。さらに県内では、南陽営業所に配属をされました。スズキは町の整備工場に車を販売していた「業者販売」という売り方が主流で、町の整備工場の社長と一緒にお客様のお客のうちに行って、お茶を飲んだりお酒を飲んだりしながら車を売ってもらう営業スタイルを経験しました。山形弁になじみがなかったため、整備工場の社長とお客さんが話している内容が全く理解できず、いつの間にか商談がまとまることが多々ありました。最初は会話もままならず、お客さんからも受け入れてもらえず、ホント苦労した思い出があります。

山形県で4年ほど営業をした後、今度は新潟県新潟市に出向で行きました。そのため毎日片道2時間往復で4時間の移動時間があります。その移動時間がとても退屈だったので、何かすることないかなと考えると、やり始めたのが社会保険労務士の資格の勉強でした。社労士講義のCDをひたすら聴きながらキャリアカーを運転していました。そんな生活を2年ほど続け、なんとか社労士試験に3回目で合格できました。人生で初めて継続して勉強をしたなぁと、喜びもひとしおでした。

せっかく合格したのだから独立して社労士事務所を立ち上げたいと思い、スズキを退職するわけですが、妻が山形県、私が埼玉県ですので、どちらの県で開業しようかと悩みましたが、家庭内の関係で負けた結果、山形県での開業となったわけです。これが第2のターニングポイントです。

はじめは、お客様もゼロからのスタートですので、貯金を食いつぶす生活が3年ほど続きました。それでも、スズキ時代のお客様からご依頼いただいたり、ご紹介いただいたりと、少しずつではありますが、仕事が増え、飯を食べるようになり、ようやく今年度で社労士になって10年目を迎えることができました。

ホント周りの多くの人達に支えられているなぁと実感しております。この10年で、労使の関係も大きく変わりました。労働者の考え方もドライになり、権利意識が強くなっています。そのため今後ますます労使トラブルが増えることが見込まれます。私は、労使は対立するのではなく、お互いに歩み寄り共働して初めて、大きな力を発揮できるものと考えています。企業と従業員がともに成長するためにはトラブルを未然に防ぐ労務管理を提供することが、私の使命と感じており、その思いを胸に今後も業務にまい進していきたいと思えます。

山形南口ターリークラブに入会して、丁度1年になります。これからも先輩の皆様から色々な場面でご指導を賜ると思いますが、永らくよろしくお願ひいたします。ご清聴ありがとうございました。

○本日出席・前回修正出席

	会員総数	出席義務会員数	出席会員数	出席率
本日	54名		36名	
前回修正	53名	48名	46名	95.83%
他クラブで メイクアップ された会員	(山形中央) 間木野仁美 谷池 正弘 (地 区) 菊川 明			

※本日の結果は2週間後に報告

※修正は2週間前の結果報告

出席会員数÷算出会員数=出席率

算出会員数とは？

出席義務会員+メイク免除会員の出席者

出席会員数とは？

出席義務会員の出席者+メイク免除会員の出席者+メイク会員